



VÆRKTØJER RÅDGIVER SÆLGER: LIFETIME STRATEGI

STØTTET AF

Promilleafgiftsfonden for landbrug

Som rådgiver skal du få sælger til at overveje spørgsmålene om, hvad der skal ske, når pensionen nærmer sig og/eller landbruget skal afhændes.

LifeTime Strategi er et redskab hertil, som sætter fokus på den svære samtale i familien om tiden før, under og efter ejerskiftet, hvordan familien drøfter ejerskiftet, livskvalitet og afstemmer forventninger til fremtiden.

Sæt fokus på en god dialog, aftaler og fremfor alt opfølgning på strategien for livet, så du kan hjælpe sælger til en tryk tilværelse efter salget.

For yderligere information om LifeTime Strategi, kontakt specialkonsulent [Ivan Damgaard](#).

FLERE OVERVEJELSER

Læs mere om de vigtigste overvejelser i forbindelse med et ejer- eller generationsskifte.

VÆLG ET BLAD OG LÆS OM ØVRIGE OVERVEJELSER...



